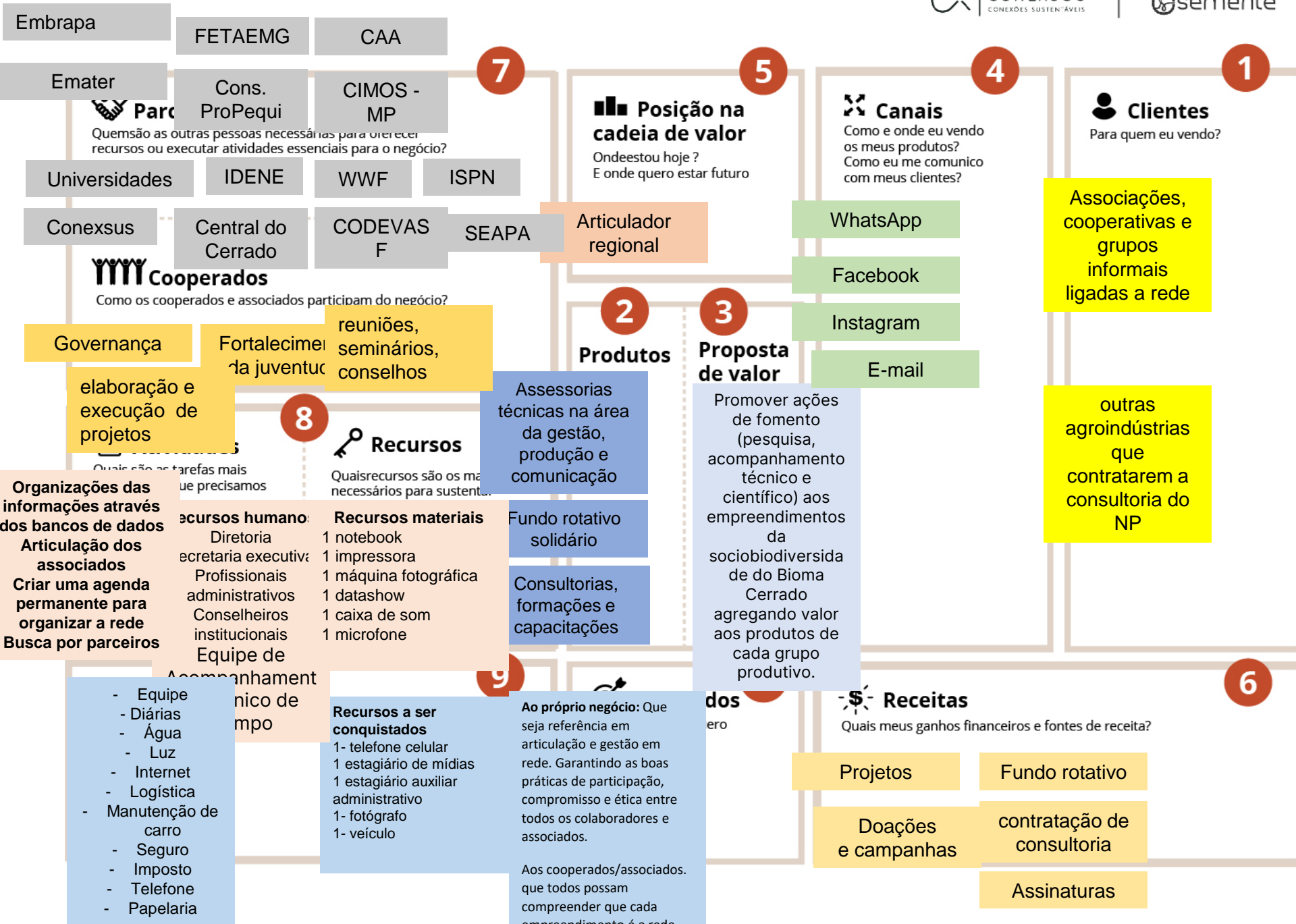


Canvas

Núcleo do Pequi

Núcleo Gestor da Cadeia
Produtiva do Pequi e Outros
Frutos do Cerrado



1

Clientes
Para quem eu vendo?

Associações, cooperativas e grupos informais ligadas a rede

outras agroindústrias que contrataram a consultoria do NP

6

Receitas
Quais meus ganhos financeiros e fontes de receita?

- Projetos
- Fundo rotativo
- Doações e campanhas
- contratação de consultoria
- Assinaturas

5

Posição na cadeia de valor
Onde estou hoje?
E onde quero estar futuro

Articulador regional

3

Proposta de valor
Promover ações de fomento (pesquisa, acompanhamento técnico e científico) aos empreendimentos da sociobiodiversidade do Bioma Cerrado agregando valor aos produtos de cada grupo produtivo.

2

Produtos

Assessorias técnicas na área da gestão, produção e comunicação

Fundo rotativo solidário

Consultorias, formações e capacitações

9

Ao próprio negócio: Que seja referência em articulação e gestão em rede. Garantindo as boas práticas de participação, compromisso e ética entre todos os colaboradores e associados.

Aos cooperados/associados, que todos possam compreender que cada empreendimento é a rede

8

Recursos
Quais recursos são os mais necessários para sustent...

- Recursos humanos:**
 - Diretoria
 - secretaria executiva
 - Profissionais administrativos
 - Conselheiros institucionais
 - Equipe de Acompanhamento técnico de tempo
- Recursos materiais:**
 - 1 notebook
 - 1 impressora
 - 1 máquina fotográfica
 - 1 datashow
 - 1 caixa de som
 - 1 microfone
- Recursos a ser conquistados:**
 - 1- telefone celular
 - 1 estagiário de mídias
 - 1 estagiário auxiliar administrativo
 - 1- fotógrafo
 - 1- veículo

Fortalecimento da juventude
reuniões, seminários, conselhos

Governança
elaboração e execução de projetos

Organizações das informações através dos bancos de dados
Articulação dos associados
Criar uma agenda permanente para organizar a rede
Busca por parceiros

- Equipe
- Diárias
- Água
- Luz
- Internet
- Logística
- Manutenção de carro
- Seguro
- Imposto
- Telefone
- Papelaria

7

Emater
Quem são as outras pessoas necessárias para oferecer recursos ou executar atividades essenciais para o negócio?

Universidades
IDENE
WWF
ISPN

Conexsus
Central do Cerrado
CODEVAS F
SEAPA

Cooperados
Como os cooperados e associados participam do negócio?

reuniões, seminários, conselhos

elaboração e execução de projetos

Quais são as tarefas mais importantes que precisamos

Recursos humanos:
Diretoria
secretaria executiva
Profissionais administrativos
Conselheiros institucionais
Equipe de Acompanhamento técnico de tempo

- Equipe
- Diárias
- Água
- Luz
- Internet
- Logística
- Manutenção de carro
- Seguro
- Imposto
- Telefone
- Papelaria

Embrapa

FETAEMG

CAA

Cons. ProPequi

CIMOS - MP

IDENE

WWF

ISPN

Central do Cerrado

CODEVAS F

SEAPA

Cooperados

Governança

Fortalecimento da juventude

reuniões, seminários, conselhos

Organizações das informações através dos bancos de dados
Articulação dos associados
Criar uma agenda permanente para organizar a rede
Busca por parceiros

Recursos humanos:
Diretoria
secretaria executiva
Profissionais administrativos
Conselheiros institucionais
Equipe de Acompanhamento técnico de tempo

- Equipe
- Diárias
- Água
- Luz
- Internet
- Logística
- Manutenção de carro
- Seguro
- Imposto
- Telefone
- Papelaria

7

Emater
Quem são as outras pessoas necessárias para oferecer recursos ou executar atividades essenciais para o negócio?

Universidades
IDENE
WWF
ISPN

Conexsus
Central do Cerrado
CODEVAS F
SEAPA

Cooperados
Como os cooperados e associados participam do negócio?

reuniões, seminários, conselhos

elaboração e execução de projetos

Quais são as tarefas mais importantes que precisamos

Recursos humanos:
Diretoria
secretaria executiva
Profissionais administrativos
Conselheiros institucionais
Equipe de Acompanhamento técnico de tempo

- Equipe
- Diárias
- Água
- Luz
- Internet
- Logística
- Manutenção de carro
- Seguro
- Imposto
- Telefone
- Papelaria

Embrapa

FETAEMG

CAA

Cons. ProPequi

CIMOS - MP

IDENE

WWF

ISPN

Central do Cerrado

CODEVAS F

SEAPA

Cooperados

Governança

Fortalecimento da juventude

reuniões, seminários, conselhos

Organizações das informações através dos bancos de dados
Articulação dos associados
Criar uma agenda permanente para organizar a rede
Busca por parceiros

Recursos humanos:
Diretoria
secretaria executiva
Profissionais administrativos
Conselheiros institucionais
Equipe de Acompanhamento técnico de tempo

- Equipe
- Diárias
- Água
- Luz
- Internet
- Logística
- Manutenção de carro
- Seguro
- Imposto
- Telefone
- Papelaria

5

Posição na cadeia de valor
Onde estou hoje?
E onde quero estar futuro

Articulador regional

3

Proposta de valor
Promover ações de fomento (pesquisa, acompanhamento técnico e científico) aos empreendimentos da sociobiodiversidade do Bioma Cerrado agregando valor aos produtos de cada grupo produtivo.

2

Produtos

Assessorias técnicas na área da gestão, produção e comunicação

Fundo rotativo solidário

Consultorias, formações e capacitações

9

Ao próprio negócio: Que seja referência em articulação e gestão em rede. Garantindo as boas práticas de participação, compromisso e ética entre todos os colaboradores e associados.

Aos cooperados/associados, que todos possam compreender que cada empreendimento é a rede

8

Recursos
Quais recursos são os mais necessários para sustent...

- Recursos humanos:**
 - Diretoria
 - secretaria executiva
 - Profissionais administrativos
 - Conselheiros institucionais
 - Equipe de Acompanhamento técnico de tempo
- Recursos materiais:**
 - 1 notebook
 - 1 impressora
 - 1 máquina fotográfica
 - 1 datashow
 - 1 caixa de som
 - 1 microfone
- Recursos a ser conquistados:**
 - 1- telefone celular
 - 1 estagiário de mídias
 - 1 estagiário auxiliar administrativo
 - 1- fotógrafo
 - 1- veículo

Fortalecimento da juventude
reuniões, seminários, conselhos

elaboração e execução de projetos

Quais são as tarefas mais importantes que precisamos

Recursos humanos:
Diretoria
secretaria executiva
Profissionais administrativos
Conselheiros institucionais
Equipe de Acompanhamento técnico de tempo

- Equipe
- Diárias
- Água
- Luz
- Internet
- Logística
- Manutenção de carro
- Seguro
- Imposto
- Telefone
- Papelaria

Embrapa

FETAEMG

CAA

Cons. ProPequi

CIMOS - MP

IDENE

WWF

ISPN

Central do Cerrado

CODEVAS F

SEAPA

Cooperados

Governança

Fortalecimento da juventude

reuniões, seminários, conselhos

Organizações das informações através dos bancos de dados
Articulação dos associados
Criar uma agenda permanente para organizar a rede
Busca por parceiros

Recursos humanos:
Diretoria
secretaria executiva
Profissionais administrativos
Conselheiros institucionais
Equipe de Acompanhamento técnico de tempo

- Equipe
- Diárias
- Água
- Luz
- Internet
- Logística
- Manutenção de carro
- Seguro
- Imposto
- Telefone
- Papelaria

4

Canais
Como e onde eu vendo os meus produtos?
Como eu me comunico com meus clientes?

- WhatsApp
- Facebook
- Instagram
- E-mail

1

Clientes
Para quem eu vendo?

Associações, cooperativas e grupos informais ligadas a rede

outras agroindústrias que contrataram a consultoria do NP

6

Receitas
Quais meus ganhos financeiros e fontes de receita?

- Projetos
- Fundo rotativo
- Doações e campanhas
- contratação de consultoria
- Assinaturas

8



Atividades

Quais são as tarefas mais importantes que precisamos realizar?



Recursos

Quais recursos são os mais necessários para sustentar nosso negócio?

Recursos existentes

- 1 notebook
- 1 impressora
- 1 máquina fotográfica
- 1 datashow
- 1 caixa de som
- 1 microfone

Recursos a ser conquistados

- 1- telefone celular
- 1 estagiário de mídias
- 1 estagiário auxiliar administrativo
- 1- fotógrafo
- 1- veículo
- 1-



Despesas

Quais são os meus gastos , custos e despesas?

9

As receitas devem sempre maior que as despesas

Gastos

Custos

Despesas

Quais parceiros colaboram com a redução dos custos do NP?


- 1- Idene
- 2- WWF
- 3- ConexSus
- 4 - UFMG
- 5- Unimontes
- 6 - Emater
- 8- Sebrae

Ações para reduzir custos:


1. Incentivar o voluntariado institucional
2. Criar a Política de incentivo de estágio do NP
3. Fortalecer parcerias para execução de ações

Para fazer o **modelo de negócio funcionar**, tenho que gastar dinheiro com o que?

Mapear o perfil e capacidade de produção por cooperado, mapeamento de riscos

 **Resultados** 10

Qual impacto eu quero alcançar com meu negócio?



Recursos existentes

