Canvas

Sabores de Agreste
Ass. dos Peq. Produt. e Agri. Famil. Rurais de Agreste

Programa de: CONEXSUS CONEXÕES SUSTENTÁVEIS

Produzido por: semente

7 Parceiros

Quemsão as outras pessoas necessárias para oferecer recursos ou executar atividades essenciais para o negócio?

- Representações políticas (estadual, federal e municipal)
- Núcleo do Pequi
- Ass. ASSUSBAC

Cooperados

Como os cooperados e associados participam do negócio?

- Seleção dos frutos e produtos.
- Tratamento do produto.
- Venda.

5 Posição na cadeia de valor

Ondeestou hoje ?
E onde quero estar futuro

- Fornecedor local

4 Canais

Como e onde eu vendo os meus produtos?
Como eu me comunico com meus clientes?

- Telefone (Ligação)
- WhatsApp
- Feiras
- Representante comercial (em estudo)
- Cartão de apresentação
- Quiosque/PAT (em estudo)
- Logotipo no carro próprio

1 Clientes

Para quem eu vendo?

- Restaurantes
- Venda direta
- Turistas
- Supermercados
- Pousadas
- PNAE

2 Produtos

1 Geleia de cebola, 2 manga rosa e pimenta dedo de moça, Polpas, geleias, doces pastoso em barra, queijos, iogurtes e frutos in natura

3 Proposta de valor

Produtos da comunidade, naturais e de qualidade direto para o consumidor

8 Atividades

Quais são as tarefas mais importantes que precisamos realizar?

- Compra matéria prima
- Coleta dos frutos
- Tratamento
- Finalização
- Venda
- Gestão do negócio

Recursos

Quaisrecursos são os mais necessários para sustentar nosso negócio?

- Venda dos produtos Agroindústria adequada

9

Quais são os meus gastos , custos e despesas?

- Energia elétrica
- Frutos
- Embalagens
- Material de limpeza e higienização
- Produtos para produção

10 Resultados

Qualimpacto eu quero alcançar com meu negócio?

6 Receitas

Quais meus ganhos financeiros e fontes de receita?

- Venda dos produtos